Disentangling goods, labor, and credit market frictions in three European economies / Thomas Brzustowski, Nicolas Petrosky-Nadeau, Etienne Wasmer // Labour Econ. - 2018, vol. 50, s. 180-196, rys. tab. bibliogr.

Rozwikłanie frykcji na rynkach towarów, pracy i kredytów w trzech europejskich gospodarkach.

Ten artykuł opisuje elastyczny model trzech frykcyjnych rynków: kredytów, pracy i towarów. Model ten uwzględnia także funkcje, łączące instytucje finansowe z projektami, wolne stanowiska pracy z osobami poszukującymi zatrudnienia, oraz przedsiębiorstwa zajmujące się sprzedażą z nabywcami ich towarów. Taka koncepcja umożliwia transparentne dopasowanie badań do kilku gospodarek europejskich, określając rolę kosztów wejścia na każdym z trzech rynków, rolę narzutów ujętych w cenach i wynagrodzeniach, oraz rolę komplementarności pomiędzy frykcjami na każdym rynku. Badacze zastosowali ten model w trzech różnych gospodarkach: elastycznej, sterowanej przez działania finansowej gospodarce Wielkiej Brytanii, gospodarce regulującej wysokość płac w Niemczech, oraz gospodarce opartej na strukturalnych ograniczeniach w Hiszpanii. Strategia dopasowania, zwana inaczej strategią kalibracji, ma na celu porównanie wszystkich trzech rynków dzięki uwzględnieniu w modelu przepływu danych na rynku pracy, stopnia wykorzystania mocy produkcyjnej na rynku towarów oraz zagregowanych danych na poziomie krajowym w odniesieniu do rynku kredytów. We wszystkich tych trzech krajach, frykcyjne rynki towarów i kredytów odgrywają dominującą rolę w kosztach wejścia - między 75% - 85% całości tych kosztów. Na rynku towarów, niekorzystne zaburzenia w podaży są zwiększone z powodu ich przenoszenia się na obszar popytu, ponieważ pociągają one za sobą obniżkę dochodu wśród konsumentów. To zwiększa efekt szoku o 15%-25%. Ponadto, tempo współuzależnienia reakcji ze strony rynku towarów i rynku kredytów ma niewielki wpływ na stopę bezrobocia: większość zmiennych w tym obszarze jest związana z tempem współuzależnienia na rynku pracy.